

- 情報の共有化
- PDCAの活用
- アクション設定支援
- 状況把握
- 営業効率化  
業務効率化
- シンプル自由度

# Infonizer (インフォナイザー)

- ・PDCAサイクルを基軸に仕事のプロセスを管理
- ・営業の見える化、業務の見える化を実現
- ・時間軸、案件軸、顧客軸、社員軸など様々な軸で情報を閲覧・分析
- ・営業改革、業務効率化など“カイゼン”に役立つ指標を蓄積
- ・日報、スケジュール管理、案件管理機能
- ・内部統制を考慮したログ機能
- ・権限設定によるグループ毎の参照・書込み制限機能



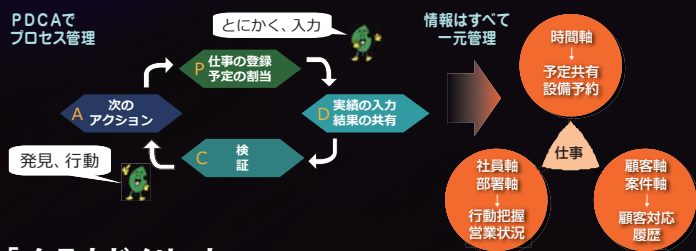
- 安心の低価格**  
月額 17,850 円～  
スタンダードプラン  
20ID コースの場合
- スピード導入**  
最短で 1 週間  
スタンダードプランの場合  
お申込からご利用開始まで
- バージョンアップ**  
クラウド型だから、  
ソフトの運用に  
手間がかかりません

## 「Infonizer (インフォナイザー)」とは

Infonizer は、「PDCA に沿った効率の良い業務情報の管理と共有」により、「業務の可視化と効率化」を実現するクラウド型の業務システムです。日時を軸にした仕事の管理と顧客・案件などの様々な仕事関連の軸で整理・共有を行える、「グループウェア」と「SFA/CRM」の機能を簡素化して併せ持った、軽くて、導入も容易な情報共有システムです。



PDCAの流れに従って効率の良い情報の管理・共有が可能



## 「クラウドメリット」

クラウド型のアプリケーションなので、パソコンやスマートフォン、iPad など、さまざまな端末から利用することができ、オフィスや外出先など、あらゆるシーンで“いつもの環境で仕事ができる”という、非常に高い利便性が提供されます。



- 時代にあわせて、進化する。
- 取り巻く状況に素早く対応する。
- すべてに迅速に、そして価値を知る。
- 勝つための情報戦略ソリューション、

## こんなお客様におすすめ

いまのグループウェアに不満!

結局、スケジュールしか使っていない!

- グループウェア/SFA/CRMなどを導入したけど、
- ・思ったほど効果が得られなかったお客様に。
- ・複雑・煩雑すぎて、結局使わなくなってしまったお客様に。

費用対効果が感じられない!

SFA や CRM はちょっと複雑すぎる!

- グループウェア/SFA/CRMなどの導入を検討しているけれど、
- ・自社の業務内容にうまくはまるものがなくてお困りのお客様に。
- ・初期導入の手間が膨大すぎて、踏み切れないお客様に。

シンプルで、自由度の高いツールが欲しい!

紙ベースの管理から脱却したい!

- 業務や営業、顧客の情報を紙やエクセルベースで管理して、社内ですぐ共有・活用できていないお客様に。

ナレッジの属人化を解消したい!

- 業務や営業、顧客に関わるナレッジが属人化していて、社内ですぐ共有・活用できていないお客様に。

